



Smidighet och varsamhet i skogen

Den svenska skogsmaskintillverkaren Alstor är lite av en framgångssaga. Med sina små maskiner har de satt Dingle i mellersta Bohuslän på kartan inom skogsnäringen. Trucking Scandinavia har gjort ett fabriksbesök.

Av Bo Norvinge (text & foto)

Den första miniskotaren tillverkade Alstor 1998. Idag nästan 25 år senare har 11.100 hantverksmäsigt byggda maskiner rullat ut ur produktionsfabriken i Dingle. Det

är ett slående bevis för att konceptet med kompakta, smidiga och robusta maskiner för skogsnäringen har slagit väl ut.

Det är inte bara en betydelsefull verksamhet i den lilla orten

med befolkning kring 1.000 personer. Alstor har också gjort sig ett stort namn i skogsnäringen i hela Europa. Sverige och Norden är självklart starkaste marknader där Astor driver utvecklingen.

– Här är det skogsägare som verkligen jobbar i skogen vilket det sällan är nere i Europa. Vi lyssnar på våra kunder om hur de vill ha maskinen för att erbjuda rätt maskin till rätt jobb, säger Kristian Laurell, VD för Alstor.

Mellanrubbe

Det var Kristians pappa Lars Jansson som på 80-talet köpte Bohus Traktor med traktorförsäljning och verkstad i Dingle. I mitten av 90-talet när Sverige gick in i EU tog sig Lars en funderare över utvecklingen inom jordbruket och började titta på andra branscher att jobba gente- →



På en arbetsstation är det hjulaxlarna sätts samman. Det är praktikanterna Max Martinsson som sköter den delen i tillverkningen.



Kristian Laurell, företagets VD har varit med om en spännande resa och följt hur verksamheten utvecklats sedan starten.

Alstor kan erbjuda rätt maskin till rätt jobb. Med eller utan hytt, hydrostatisk eller mekanisk drivning. Ren skotare, kombimaskin eller nu även en ren skördare.



Företaget Alstor

ALSTOR grundat 1997 är ett familjeföretag som sedan 2010 drivs och ägs av Kristian och Malin Laurell. Företaget har 19 anställda och omsätter omkring 70 miljoner kronor om året. 30 procent av maskinerna går på export. Alstor är representerat av 12 återförsäljare i 8 länder, bland annat nyligen i Kanada. Senaste återförsäljarna är däremot i Sverige och är Uråsa Maskinaffär AB i Ingelstad och Carl Nilsson AB i Älmhult.



Varje maskin byggs hantverksmässigt på var sin station. Löpandebandsprincipen har frångåtts. Överallt är det snyggt och prydligt.



I monteringshallen jobbar Sven Hansson på en 840 PRO. Den är kundanpassad med önskad färgsättning istället för den standardmässiga röda.



Kristian demonstrerar en Alstom 840 PRO på området bredvid fabriksanläggningen som inköpts för eventuella framtida expansioner.

→ mot. Han fick kontakt med Lars Byström i Nössemark som byggt ett eget åttahjuligt terrängfordon. Och med det var fröet sått.

1997 startades Alstom och året senare byggdes så den första miniskotaren.

Mellanrubbe

Inledningsvis var Alstom i stort sett ensamma om att erbjuda en miniskotare. Idag är läget annorlunda med 10-15 konkurrenter på marknaderna.

– Egentligen är vi inga konkurrenter utan kollegor. Vi hjälper varandra att öppna marknaden och inför skogsägarna lyfta fram fördelarna med en

liten maskin i skogen, förklarar Kristian.

Mellanrubbe

Alstom kan erbjuda modellerna 810, 821, 833, 840 Pro och 841. Nu senaste tillkom också skotaren 840H. Gemensamt alla modeller är dubbelkommando och fast midja. Och nästan viktigast av allt, en bra framkomlighet tack vare att Alstorn, förutom sin höga markfrigång, inte har några differentialer, så det är full drift på varje hjul som gäller.

Motorerna kommer från Caterpillar för de mekaniskt drivna, eller Kubota om det är hydrostattransmission.

– Motorerna håller sig under 18 kW. Då behövs inte partikelfilter med all den elektronik som kan krångla, säger Kristian och påpekar att Alstors filosofi är att ha minimalt med saker som kan sluta fungera.

Mellanrubbe

Ursprungligen var Alstom mer eller mindre bara en lastbärare men har med tiden utvecklats och klarar idag mer än bara skotning. Till 99 procent används Alstom i skogen, men förutom skogsägare och skogsentreprenörer är kunderna även räddningstjänst, energibolag och kommuner. Då många gånger

med specialanpassningar efter användningsområde.

– Nyligen sålde vi en maskin som ska gå i avloppstunnarna i Göteborg och rensa. Vi är liberala och lyhörda kring kundanpassningar. Att gå utanför boxen är alltid roligt även om det inte varje gång är så lönsamt, säger Kristian.

Kunden kan också enkelt anpassa maskinen ur tillbehörsortimentet med gripskopa, jordborr eller snöblad. På lastbäraren kan en skördarprocessor eller ett hydraulisk tippflak ställas.

Mellanrubbe

Kristian visar runt i lokalerna där allt är samlat kring utveck-



Johan Björbeck monterar ihop transmissionshusen på sin arbetsstation. Både lyftbord och travers behövs då komponenterna är tunga.



Hytterna byggs av Weland i Smålandsstenar efter Alstors design. David Haglund kompletterar med bland annat eldragningen till utrustningen.



Alstom kan fås med boggi-band i plast för att ytterligare minimera marktrycket på känsliga marker. Dessa kommer från Småland.



Alstom 840 PRO som kombimaskin med Tapio 160 skördaraggregat. Vid leverans tas de bakre bankarna bort.

ling, administration, montering, service, reservdelar och försäljning.

Även om stora delar av fastigheten har sina år på nacken är det ljust, rent, snyggt och prydligt. Det var i dessa lokaler som pappa Lars med Bohus Traktor flyttade in 1983.

Vid olika stationer monteras komponenter till maskinerna. I en av stationerna står en hytt som kompletteras med diverse elektrisk utrustning med kabelhårvor.

– Det är fortfarande en hel del som uppskattar maskinen utan hytt och kan sitta i det fria i naturen, säger Kristian men

medger samtidigt att allt fler föredrar en ombonad hytt, och inte sällan med både radio och luftkonditionering.

I den stora lokalen sätts varje maskin samman på var sin plats. Tidigare var det mer efter löpande bands principen, men då det skiljer modellerna emellan hamnade tillverkningen lätt i otakt. Maskiner som gick fortare att bygga tryckte på maskinerna med mer utrustning.

Reservdelslagret är också omfattande. Man vill helt enkelt kunna få fram reservdelen till Alstorn senast dagen efter. Och finns det inte i lagret ska det inte behöva åka så långt heller. →



Modell 833 tillsammans med 821 har en Caterpillar 20,5 hästars dieselmotor. Drivlinan är mekanisk vilket ger en toppfart på 25 km/h.



Det blir vanligare att kunderna väljer hytt i stället för att sitta ute i det fria. I den ombonade hytten är den enkelt men funktionellt.

→ Det är en helsvensk produkt. Alstor jobbar i största möjliga utsträckning med lokala underleverantörer, vilket ger stora fördelar på kvalitet och inte minst miljön. Det som kommer långt ifrån kommer från Småland.

– Det är så närodlat och miljövänligt som det bara går, säger Kristian.

Mellanrubbe

På plats sker också leveranserna om kunden bor inom en två timmars omkrets runt anläggningen. Överlämningen är omfattande med utbildning, demonstration och provkörning.

– Det är kul att få leverera själv, medger Kristian och berättar också om den unika Alstorkepsen som obönhörligen bara delas ut till kunden i samband med leverans.

– Många gånger när alla papper är skrivna kan man se kunden vrider på sig i stolen och värker en stund innan de frågar efter kepsen. Ser man någon med Alstorkeps så vet man att det är en Alstorägare.

Mellanrubbe

Kristian påpekar också att det är "mun-till-mun-marknadsföringen" som är den viktigaste. Han pekar på den stora sverigekarta som hans pappa Lars med nålar prickat in de första 300 leveranserna. Där ser man tydligt att kunderna finns i kluster.

– Vi vill vara nära kunden och ha bra service. Alstorn är inte billigast, men jag tror vi kan ge mest värde för pengarna, säger Kristian.

– En ägare är inne på sin tionde maskin. Det är det bästa erkännandet man kan få. □

” Många gånger när alla papper är skrivna kan man se kunden vrider på sig i stolen och värker en stund innan de frågar efter kepsen. Ser man någon med Alstorkeps så vet man att det är en Alstorägare. ”



Foto: Alstor

Nya Alstor 840H

ALSTOR har just släppt en helt ny produkt – en miniskördare.

– Många tycker att det är huggningen som är det jobbiga och hyr in tjänsten, men efterfrågan på att kunna ta hand om gallringen själv ökar. Därför erbjuder vi nu den renodlade miniskördaren Alstor 840H, säger Kristian Laurell.

840H där H står för harvester baseras tekniskt på den beprövade 840 Pro med hytt, hydrostatisk drivning och en 3-cylindrig Kubotadiesel på 25 hk. Bakdelen däremot är helt nyutvecklad och chassiet är extra smidigt då hjulbasen är kortad med 70 cm. Den är utrustad med en parallellförd FTG Mowi P25 kran med 5,2 meters räckvidd och 400 kg lyftkraft. Allt sitter också på en rejäl krantilt för bästa räckvidd.

– Vi använder även här Tapio 160 stegmatat skördaraggregat, berättar Kristian.

Skördaren Alstor 840H kommer att börja byggas under november månad.

– Tre stycken har redan sålts. Det blir en spännande produkt att följa, avslutar Kristian.